КРИЗИС НЕ ОТМЕНЯЕТ ВЫБОРА

# Сохранить контроль.

Даже когда ситуация<br>кажется безвыходной.

Банкротство компаний и граждан · реструктуризация долгов · защита интересов собственника

01 / ТОЧКА ПОВОРОТА

# Кризис развивается быстрее, чем кажется.

Каждая новая стадия добавляет ограничения. Ранний разбор помогает сравнить законные сценарии до того, как выбор сузится.

**01**
**КАССОВЫЙ РАЗРЫВ**
Денежный поток

**02**
**ПРОСРОЧКИ**
Кредиторы и сроки

**03**
**СУДЕБНЫЙ КОНФЛИКТ**
Иски и взыскание

**04**
**ПРОЦЕДУРА**
Риск потери контроля

**РЕАГИРОВАТЬ ПОСЛЕ СОБЫТИЯ ≠ УПРАВЛЯТЬ СИТУАЦИЕЙ**

02 / ЧЕТЫРЕ РАЗНЫХ ЗАПРОСА

# Проблема одна — цели у каждого свои.

**01**

**СОБСТВЕННИК**

Сохранить жизнеспособный бизнес, активы и пространство для решений.

**02**

**РУКОВОДИТЕЛЬ**

Понять сроки, персональные риски и доказательную базу решений.

**03**

**КРЕДИТОР**

Оценить возврат долга и инструменты защиты позиции.

**04**

**ГРАЖДАНИН / ИП**

Разобрать долги, имущество, последствия и условия процедур.

03 / ПЕРВЫЙ ШАГ

# Сначала — разобраться.

Первичный разговор не обязывает начинать банкротство или покупать сопровождение.

01 Что произошло?

02 Что ещё можно сохранить?

03 Что делать в ближайшие 72 часа?

**20**

**МИНУТ**

≈ первичный разбор

04 / ЧЕТЫРЕ КОНТУРА РИСКА

# Сначала соберём полную картину кризиса.

**01**

### ДЕНЬГИ

Ликвидность, платежи, кассовые разрывы, прогноз.

**02**

### ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

налоги, договоры, сроки, требования.

**КАРТА РЕШЕНИЙ**

**03**

### АКТИВЫ И СДЕЛКИ

Имущество, залоги, операции, история решений.

### НЫЕ РИСКИ

Контролирующие лица, документы, основания ответственности.

05 / РЕШЕНИЯ ВМЕСТО ШАБЛОНОВ

# Банкротство — не всегда первый шаг.

Выбор зависит от экономики бизнеса, юридических ограничений и целей собственника.

**01**

### СТАБИЛИЗАЦИЯ

Если есть ресурс восстановить платежеспособность.

Платёжный календарь · расходы · операционные решения

**02**

### ПЕРЕГОВОРЫ

Если требуется договориться о новом графике и условиях.

Кредиторы · банки · реструктуризация обязательств

**03**

### ПОДГОТОВКА

Если процедура вероятна или уже инициирована.

Документы · сделки · активы · персональные риски

06 / ЛИЧНЫЙ КОНТУР

# Долги компании не равны личным долгам.

Субсидиарная ответственность не возникает автоматически только из-за банкротства юридического лица.

01 Сроки и действия руководства

02 Документы и экономическое обоснование решений

03 Сделки, активы и фактический контроль



Оцениваем основания и доказательства, а не пугаем последствиями.

07 / ПЕРВЫЕ ДЕЙСТВИЯ

# Важны не обещания. Важен порядок шагов.

На первом разговоре определяем приоритеты: что нельзя откладывать и какие сведения нужны для осмысленного решения.

**01**

### ЗАФИКСИРОВАТЬ ФАКТЫ

Долги, сроки, документы, реальное движение денег.

**02**

### ВЫДЕЛИТЬ КРИТИЧЕСКОЕ

Суды, исполнение, налоги, личные и имущественные риски.

**03**

### ОПРЕДЕЛИТЬ ПЕРВЫЙ МАРШРУТ

Что проверить, с кем говорить, какие решения не принимать вслепую.

08 / КАК УСТРОЕНА РАБОТА

# От первого разговора — к управляемому плану.

**01**

**20 МИНУТ**

Первичный разбор: суть запроса и предварительные сценарии.

**02**

**3–5 ДНЕЙ**

Диагностика: документы, обязательства, сделки, риски.

**03**

**30 ДНЕЙ**

План действий: приоритеты, переговоры и ответственные.

**04**

**РЕГУЛЯРНО**

Единый штаб: контроль выполнения и корректировка решений.

Срок и объём каждого этапа согласуются по фактической сложности ситуации.

09 / ЧТО ПОЛУЧАЕТ КЛИЕНТ

# Не просто консультация. Материалы для решений.

**01**

### КАРТА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Кому, сколько, когда и на каких условиях.

**02**

### МАТРИЦА РИСКОВ

Что угрожает бизнесу, имуществу и руководству.

**03**

### СЦЕНАРИИ ДЕЙСТВИЙ

Варианты с ограничениями и последствиями.

**04**

### ДОРОЖНАЯ КАРТА

Приоритеты, сроки, ответственные и контроль.

Итог зависит от выбранного формата и объёма согласованной работы.

10 / КОГДА ДОЛЖНЫ ВАМ

# Задача кредитора — не просто выиграть спор.

Важно оценить реальный путь к возврату денег.

01 Активы и платежи

02 Реестр требований

03 Оспаривание сделок

04 Ответственность КДЛ

ФОКУС

## Перспективы фактического взыскания

11 / ЛИЧНЫЕ ДОЛГИ

# Для граждан и ИП — отдельная логика решения.

Сначала проверяем условия, имущество и последствия, затем обсуждаем процедуру.

01

### СУДЕБНОЕ БАНКРОТСТВО

Проверка долга, имущества, сделок и ограничений.

02

### ВНЕСУДЕБНОЕ ЧЕРЕЗ МФЦ

Только при соблюдении предусмотренных законом условий.

03

### БАНКРОТСТВО ИП

Отдельно анализируем предпринимательские долги и личные обязательства.

Ни одна процедура не означает автоматического списания всех видов задолженности.

12 / НЕ ТОЛЬКО ТЕОРИЯ

# Понимаем кризис изнутри бизнеса.

В основе подхода — управленческий, финансовый и предпринимательский опыт, дополненный профильной юридической работой.

**20+**

**ЛЕТ**

в управлении, финансах и операционной работе

**3 млрд ₽**

**ОБОРОТ**

пиковый оборот управляемого бизнеса

**2012**

**ГОД**

личный опыт предпринимательского кризиса и банкротства

13 / КАК МЫ ПРИНИМАЕМ РЕШЕНИЯ

# Стратегия — это дисциплина фактов.

**01**

### КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Конфликт-чек и защита чувствительных сведений.

**02**

### ПРОЗРАЧНЫЕ ГРАНИЦЫ

Сначала согласуем объём, стоимость и формат работы.

**03**

### БЕЗ ЛОЖНЫХ ГАРАНТИЙ

Не обещаем судебный результат до изучения обстоятельств.

**04**

### ОДИН ПЛАН

Координация юристов, финансистов и управленческих решений.

14 / СЛЕДУЮЩЕЕ РЕШЕНИЕ

# Хороший момент начать — сейчас.

Расскажите, где возникло давление: деньги, кредиторы, суд, риск ответственности или личные долги. Начнём с бесплатного первичного разбора.

**ПЕРВИЧНЫЙ РАЗБОР — БЕСПЛАТНО** ↗

## +7 (916) 711-00-17

KRIZISPRAVO.RU